



Velkommen til ny inspiration til medarbejdermøder/ formandsmøder og lign. Vælg et kursus og få mulighed for at lære nyt og udveksle gode idéer og erfaringer.

---

### **1. Kvalitet tak**

---

Bliv endnu mere sikre på, hvad der er gode og mindre gode varer i butikken. Bliv bedre til at skelne de dyre varer fra de billigere. Lad os sammen se og mærke på forskellige varer og fornemme, hvad der kan justeres op i pris, og hvad der måske ikke er så interessant at have i butikken.

---

### **2. Arbejds miljø i Jeres butik**

---

Taler I forbi hinanden, når der skal udføres opgaver i Jeres butik. Er kommunikationen ikke klar fra butikkens ledelse. Få værktøjer til at kommunikere bedre med hinanden! Vi taler om hvordan man fordeler opgaver til de enkelte medarbejdere i butikken, og hvordan spotter man den enkelte medarbejders ressourcer og kompetencer. Hvis man får ansvar for opgaver der har ens interesse, eller kompetence, bliver man en gladere og mere energisk medarbejder.

---

### **3. Ambassadører for Mission Afrika**

---

Bliv klædt på til at svare på, hvad pengene går til. Få mere at vide om vore spændende projekter i Afrika og med satellit-tv. Hør om vores oplysningsmaterialer og muligheden for at få mere viden. Få at vide, hvordan I kan holde et møde med en af vore foredragsholdere. Enten for medarbejdergruppen eller en indbudt kreds.

---

### **4. Kom på Facebook**

---

Vil I have helt nye kunder i butikken og skabe opmærksomhed på den gode sag på de sociale medier. Kunne vise varerne frem på nettet på et splitsekund og få helt nye måder at markedsføre butikken og dens aktiviteter på. Du lærer at lave en side på Facebook og får gode råd til hvad man gør og ikke gør på nettet. Vi kigger på andre butikkers sider og på vores manual på vores hjemmeside, hvor du kan få masser af hjælp.

---

### **5. Samarbejd med jeres kollegaer i de andre butikker**

---

Stærke, klogere, dygtigere, gladere... Vil du styrke samarbejdet med andre Mission Afrika butikker tæt på dig. Så er det bare at rette en kontakt til konsulenten, så lægger vi en mødedag for butiksudvalgene og indbyder til samarbejde. Samarbejde kan være mange ting, ikke bare udveksling af varer. Samarbejdet kan have rigtig mange fordele og gode sidegevinster.

Claus Rosenbal Roed, tlf. 2941 9257